



IT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einsteiger



Download



Online Lesen

[Click here](#) if your download doesn't start automatically

IT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einsteiger

Thomas Matzner, Ruth Stubenvoll

IT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einsteiger Thomas Matzner, Ruth Stubenvoll

 [Download IT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einstei ...pdf](#)

 [Online lesen IT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einst ...pdf](#)

Downloaden und kostenlos lesen IT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einsteiger Thomas Matzner, Ruth Stubenvoll

528 Seiten

textico.de

Freelancer im IT-Bereich zu sein ist anders als unter Festanstellung zu arbeiten. Sollte es sein. Denn das "Frei" in "Freelancer" ist auch gleichzeitig eine Aufforderung, sich frei zu machen vom Angestellten-Denken und das eigene Potenzial, Produkt, die Leistung, Kundengewinnung und den Interessenschutz immer wieder neu zu überdenken und zu bewerten. Manchmal braucht man dazu eine Anleitung wie die von Thomas Matzner und Ruth Stubenvoll mit ihrem *IT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einsteiger* - sowohl als Newbie Freelancer aber auch (oder vor allem) als alter Hase. Einfach ist es nicht als Freelancer alles richtig zu machen - neben der täglichen Arbeit, kommt hier nämlich auch noch alles andere dazu: Akquise, Verträge, Steuern, Marketing - neben zahlreichen Möglichkeiten lauern auch Fallstricke und dann sind da noch die Besonderheiten der IT-Branche zu beachten. Thomas Matzner und Ruth Stubenvoll haben mit *IT-Freelancer* einen verlässlichen Führer durch den IT-Freelance-Dschungel geschrieben und Experten in Bereichen wie etwa zum Vertrags-, Steuer- und Arbeitsrecht zu den Themen mit ins Boot genommen, bei denen ihre eigene jahrelange Erfahrung nicht mehr ausreicht. Sehr schön ist schon auf den ersten Seiten eine Definition der wichtigsten Begriffe - erst wenn man einig ist, über was man redet, kann man das allgemeine Halbwissen-Blabla hinter sich lassen. Im ersten Teil geht es dann um das eigene Produkt - was ist es und wie präsentier ich es? Teil 2: Wie bekommt man Kunden? Vertriebswege und -instrumente mit einem ordentlichen Schuss Erfahrung der Autoren. Teil 3 dreht sich um die Frage, wie die eigene Leistung erbracht wird - was gehört dazu (was nicht), was ist das Ziel und wie will man es bestmöglich erreichen, wie sich weiterbilden und weiter entwickeln? Und zuletzt, in Teil 4, die Absicherung in jeglicher Hinsicht: sozial, vertraglich und steuerlich. *IT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einsteiger* ist schlichtweg unverzichtbar - nirgendwo sonst findet man als IT-Freelancer all die Informationen gesammelt, belegt und mit Erfahrung und Expertise hinterlegt. Nicht eine Zeile davon ist überflüssig oder egal. Lesen, kennen, entsprechend handeln. --Wolfgang Treß/textico.de Pressestimmen

Freelancer-Einsteiger erhalten mit dem Buch einen breiten Erfahrungsschatz, der ihren Start wesentlich erleichtert. Wer dagegen schon lange im Geschäft ist, sollte die Gelegenheit nutzen und mit Hilfe des Buchs die eigenen Möglichkeiten prüfen. (IT Freelancer Magazin 06/2013)

(...) Text und Darstellung wirken angenehm aus einem Guss. Und die Tiefe und Breite der aufgegriffenen Themen bringt auch demjenigen einen Nutzen, der schon seit einigen Jahren erfolgreich am Markt agiert. Zum einen als Anregung zum erneuten Hinterfragen der eingespielten Routineabläufe, durch die optische Aufbereitung aber auch als Nachschlagewerk und Checkliste für ein (formal) erfolgreiches Freelancertum.

(...) (Website Boosting 07-08.2014) Kurzbeschreibung

Viele IT-Freelancer lassen Geschäftspotential ungenutzt. Sie machen sich kaum Gedanken über ihr Dienstleistungsprodukt und beschränken sich auf die gewohnten, bequemen Vertriebswege. Das Buch ermuntert sie, egal ob Einsteiger oder alte Hasen, das eigene Leistungsangebot zu definieren oder zu überdenken, bestehende Geschäftsbeziehungen auf den Prüfstand zu stellen und neue zu knüpfen. Die Autoren behandeln vier Kernfragen, die sich der IT-Freelancer in jeder Phase seiner Selbständigkeit immer wieder stellen muss:

- Was ist mein Produkt?
- Wie gewinne ich Kunden?
- Wie erbringe ich meine Leistung?
- Wie schütze ich meine Interessen?

Für nahezu alle unternehmerischen Entscheidungen, die man im Laufe seines Freelancerlebens trifft, gibt es

vielfältige Alternativen. Egal, ob es Fachgebiet, Branche, Rolle im Projekt oder Vertriebsweg betrifft, eine vor Jahren getroffene Wahl ist nicht in Stein gemeißelt. Steht eine Entscheidung für einen neuen Geschäftspartner, einen Projektauftrag oder gar eine Neuausrichtung an, hilft es, den eigenen Handlungsspielraum ausgelotet zu haben.

Dieses Handbuch behandelt alle Themen, die dem IT-Freelancer in seiner geschäftlichen Tätigkeit begegnen. Es bietet fundierten Rat in juristischen Fragen und begleitet kundig durch die Selbständigkeit in der Informatik.

Download and Read Online IT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einsteiger Thomas Matzner, Ruth Stubenvoll #CSD51REVP7

Lesen Sie IT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einsteiger von Thomas Matzner, Ruth Stubenvoll für
online ebookIT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einsteiger von Thomas Matzner, Ruth Stubenvoll
Kostenlose PDF d0wnl0ad, Hörbücher, Bücher zu lesen, gute Bücher zu lesen, billige Bücher, gute Bücher,
Online-Bücher, Bücher online, Buchbesprechungen epub, Bücher lesen online, Bücher online zu lesen,
Online-Bibliothek, greatbooks zu lesen, PDF Beste Bücher zu lesen, Top-Bücher zu lesen IT-Freelancer: Ein
Handbuch nicht nur für Einsteiger von Thomas Matzner, Ruth Stubenvoll Bücher online zu lesen.Online IT-
Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einsteiger von Thomas Matzner, Ruth Stubenvoll ebook PDF
herunterladenIT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einsteiger von Thomas Matzner, Ruth Stubenvoll
DocIT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einsteiger von Thomas Matzner, Ruth Stubenvoll
MobipocketIT-Freelancer: Ein Handbuch nicht nur für Einsteiger von Thomas Matzner, Ruth Stubenvoll
EPub